

日紙商取引信用保険セミナー～取引先の動向と与信管理のノウハウ～

損害保険ジャパン、明治安田保険サービス、日紙商保険サービスの三社の主催、日本洋紙板紙卸商業組合が後援というスキームで、セミナーを開催。日紙商の業務提携等会社とのコラボ企画により、組合員宛ての情報提供事業(セミナー)を行いました。

日程	開催地	会場	参加人数(09.4.6現在)	
3月3日	福岡	三鷹ホール 7階	16社26名	実施
3月4日	大阪	大阪紙商センター 2階会議室	40社74名	実施
3月11日	名古屋	ホテル名古屋 ガーデンパレス2階 「鼓の間」	21社37名	実施
3月19日	東京	東京会館 12階 「ロイヤルルーム」	69社141名	実施
4月8日	札幌	札幌第一ホテル	10社20名	実施
4月14日	仙台	ブラザー軒	9社21名	実施

合計 165社 319名

営業マンの目線から、与信管理の強化を行うということをポイントに与信管理セミナーを全国で実施。

取引先企業の予兆を見逃さない営業活動が大切です。

[セミナーの内容]

内 容	時間	講 師
・ 「営業活動と与信管理のノウハウ」	90分	MU フロンティアサービス
・ 「取引先ならびに取引先業界の動向」	60分	帝国データ
・ 「取引信用保険の役割」	20分	損保ジャパン、代理店
・ 質疑応答	10分	